



Nearshoring

SERVICIOS PROFESIONALES INTEGRALES

"Impulsando el Éxito Empresarial"

Brochure de Servicios

Matías Romero No.102, Col. Del Valle. Benito
Juarez. CP 03100, Ciudad de México
www.rygcs.com
contacto@rygcs.com

Enero 2024

NEARSHORING: SERVICIOS INTEGRALES PARA EL ÉXITO

FACILITANDO LA TRANSICIÓN DE SU EMPRESA HACIA NUEVAS OPORTUNIDADES

En los últimos años el proceso de relocalización de cadenas productivas y de inversión extranjera directa en México para producir bienes (Nearshoring), se ha vuelto una realidad palpable con beneficios y oportunidades de mediano y largo plazo.

Sin embargo, las visibles ventajas que ofrece a los empresarios e inversionistas de todo el mundo este importante hecho económico, suponen también retos logísticos y operativos, así como el conocimiento y dominio de las disposiciones fiscales, jurídicas y distintas regulaciones que los gobiernos de cada país imponen

La percepción del público en general sobre este conjunto de hechos también representa un reto importante a considerar, pues los beneficios económicos del Nearshoring se extienden a la sociedad en general, y a sus comunidades en lo particular con inversión directa que se traduce en incremento y surgimiento de nuevos negocios, acceso a beneficios fiscales, generación de empleos entre muchos otros.

1.- LAS BASES DEL NEARSHORING

La razón de este movimiento de gran envergadura se encuentra en la interacción de múltiples factores, entre los que destacan la pandemia COVID, movimientos geopolíticos importantes y los conflictos bélicos que siguen presionando a la economía mundial y a los gobiernos.





No obstante, lo anterior no ha representado ningún impedimento para el desarrollo de nuevas cadenas de suministro, y es posible comprobar que las tendencias y movimientos para hacer negocios han migrado hacia países como México, siendo éste país el que podría llevarse los mejores y mayores beneficios de la región de América según el Banco Interamericano de Desarrollo.

Según algunos especialistas, las bases de esta tendencia hacia México pueden ser la siguientes:

- El renovado Tratado de Comercio entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC).
- Los tratados de Libre Comercio y acuerdos comerciales con muchos otros países.
- Bajos costos laborales.
- Cadenas de suministro desarrolladas, rápidas y seguras.
- Gran desempeño de las industrias, especialmente automotriz y de maquila.

Por otra parte, las fronteras comunes entre México y los EEUU, así como las relaciones económicas, diplomáticas y sociales con la región llamada “Norteamérica” integran un área geopolítica única que ofrece seguridad estratégica a mediano y largo plazo.



2.-IMPORTANCIA DE LOS SERVICIOS INTEGRALES Y ASESORÍA EMPRESARIAL EN EL NEARSHORING

El Nearshoring presenta una oportunidad única para las empresas que buscan expandir su presencia en mercados estratégicos como México, sin embargo; este proceso representa una serie de desafíos reales y consideraciones complejas que las empresas deben abordar de manera integral. Desde la identificación de oportunidades hasta la ejecución de estrategias y el cumplimiento de regulaciones locales, contar con asesoría experta es crucial para maximizar el éxito y minimizar los riesgos.

3. NUESTROS SERVICIOS CORPORATIVOS INTEGRALES PARA EL NEARSHORING

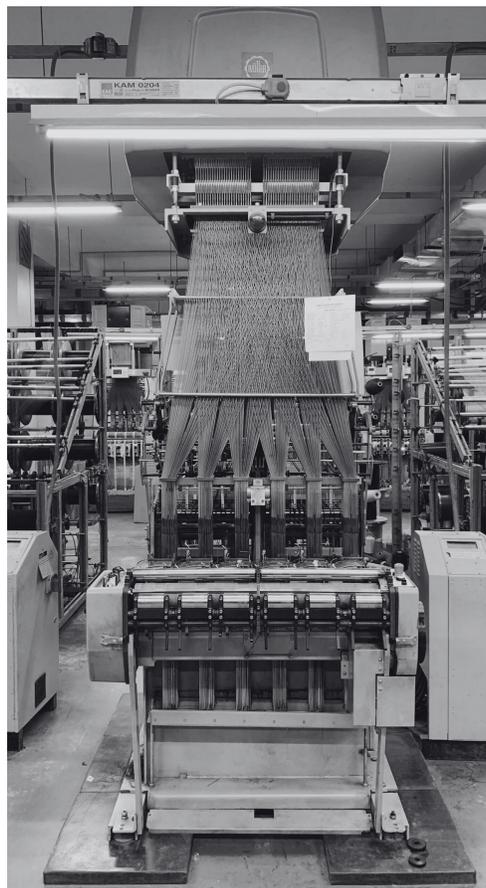
En R&G's, entendemos las complejidades asociadas con el Nearshoring y nos comprometemos a ofrecer soluciones que se adapten a las necesidades específicas de su empresa. Nuestros servicios abarcan cada etapa del proceso de relocalización, incluyendo:

- Evaluación de Oportunidades de Nearshoring
- Análisis de Viabilidad Financiera y Fiscal
- Evaluación de Riesgos y Cumplimiento Normativo
- Diseño de Estrategias de Entrada al Mercado Mexicano
- Asesoría Legal y Laboral
- Gestión de Proyectos de Transición y Logística
- Optimización de Cadena de Suministro y Procesos Operativos

4. NUESTRO MÉTODO INTEGRAL DE ASESORÍA EMPRESARIAL PARA EL NEARSHORING

Nuestra metodología se basa en un proceso riguroso orientado a resultados, centrado en las necesidades únicas de su empresa, el cual consiste en:

1. Diagnóstico y Análisis de Necesidades: Comprendemos a fondo su empresa y sus objetivos para identificar oportunidades y desafíos específicos relacionados con el Nearshoring.
2. Propuesta de Trabajo y Acciones: Desarrollamos una estrategia adecuada a sus necesidades, delineando acciones claras y medidas tangibles para la relocalización exitosa.
3. Seguimiento y Monitoreo de Acciones: Nos comprometemos a mantener un seguimiento constante de las acciones emprendidas, asegurando que se cumplan los plazos y se alcancen los objetivos establecidos.





4. Comunicación Constante: Mantenemos una comunicación abierta y transparente con nuestros clientes en todo momento, brindando actualizaciones regular del proceso y oportunidades para abordar cualquier inquietud o cambio en el camino.

Estamos dedicados a ser su socio estratégico en el viaje hacia el Nearshoring en México. Con nuestro equipo de expertos y nuestra amplia experiencia en el mercado, estamos convencidos de que podemos ayudarlo a aprovechar al máximo esta oportunidad de crecimiento empresarial.

Para obtener más información, póngase en contacto con nosotros.

CONTACTO

Francisco González,

Socio Servicios de Consultoría, Auditoría y Contabilidad.

fgonzalez@rygcs.com

Juan Manuel Rodarte,

Socio Servicios de Consultoría, Auditoría y Contabilidad.

jmrodarte@rygcs.com

José de Jesús Rodríguez,

Socio Servicios Financieros

jjrodriguez@rygcs.com

Rafael Rojas,

Socio Servicios Auditoria y Procesos.

rrojas@rygcs.com

contacto@rygcs.com

Oficina CDMX; (55) 9171 9900

Oficina Querétaro; (442) 388 5027

Oficina Guadalajara; (33) 2101 0490

Oficina Monterrey; (81) 8368 2427

Oficina Cancún; (99) 8500 7064

R&G's - Impulsando el Éxito Empresarial.